



ystral ist ein stark wachsendes, inhabergeführtes Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau mit über 260 Mitarbeitern. Für unterschiedlichste Branchen projektieren, konstruieren und fertigen wir mit Herzblut und vollem Engagement durchdachte

Misch-, Dispergier- und Pulverbenetzungsmaschinen sowie Prozessanlagen für unsere Kunden. Unsere Technologien werden weltweit von mittelständischen Unternehmen wie auch großen Konzernen eingesetzt.

**Wir suchen Sie!**

## Abteilungsleiter Vertriebsinnendienst / Sales Operations (m/w/d)

### IHRE AUFGABEN

- Fachliche und disziplinarische Führung von derzeit 18 Mitarbeitenden (inkl. 4 Teamleiter) in Vertriebsinnendienst und Versand / Logistik
- Verantwortung des Anfrage-Angebot-Auftragsprozesses bis hin zur Versandabwicklung im internationalen Umfeld
- Identifizierung von Optimierungspotential sowie konsequentes Antreiben von kontinuierlichen abteilungsinternen Verbesserungsprozessen
- Integration der Belange der Niederlassungen und Vertretungen im Ausland
- Teilprojektleitung für die Einführung eines Standard CRM-Systems sowie fachliche Betreuung der CRM-Umgebung im betrieblichen Ablauf
- Unterstützung bei der Vertragsverhandlung im In- und Ausland
- Mitarbeit bei abteilungsübergreifenden Projekten
- Kostenstellen-, Budget- und Ressourcenverantwortung
- Sicherstellung der Exportkontrolle

### IHR MEHRWERT

- Gleitzeitmodell ohne Kernarbeitszeit
- Urlaubs-, Weihnachts- und Fahrtgeld
- Viele weitere Besonderheiten, wie Jobrad, Essenzuschuss, VL- oder BAV-Zuschuss, Sonderzahlungen bei privaten Ereignissen, Corporate Benefits, Englischkurse usw.

Wir freuen uns auf Sie, wenn Sie sich in unsere familiäre Unternehmenskultur initiativ einbringen und die Aufgaben gerne zu Ihren Aufgaben machen.

### IHRE QUALIFIKATIONEN

- Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder vergleichbar, idealerweise mit Schwerpunkt Organisation/Vertrieb
- oder kaufmännische Ausbildung mit Zusatzqualifikation Organisation/Vertrieb mit langjähriger Vertriebserfahrung
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung in Vertriebsinnendienst / Sales Support / Customer Service im internationalen Umfeld, idealerweise in einem produzierenden Unternehmen des Maschinen- und Anlagenbaus
- Sehr gute CRM-, ERP- und MS-Office-Kenntnisse
- Integrative Persönlichkeit, konstruktiv, ergebnisorientiert, motivierend und durchsetzungsfähig
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Organisations- und Führungsfähigkeit sowie Eigeninitiative
- Kommunikationsstark, verbindlich sowie selbständiges, strukturiertes Arbeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

### 110% INTERESSIERT?

Sie finden sich in der Aufgabenstellung und unserer Unternehmenskultur wieder?

Dann freuen wir uns sehr auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen über unser Karriereportal:

[www.ystral.com/karriere/stellenanzeigen](http://www.ystral.com/karriere/stellenanzeigen)

**Ystral**  
110% MIXING SOLUTIONS

